Премиальное коммерческое предложение

Для B2B, офисов, магазинов, элитной недвижимости и нескольких объектов

Премиальный бытовой сервис для дома, офиса и объекта. Документ подготовлен для клиентов, партнёров и внутреннего стандарта сервиса.

1. Кому подходит обслуживание

- офисы, магазины, салоны, кафе, небольшие склады, ТРЦ, арендные квартиры;
- владельцы нескольких объектов в Казахстане и России;
- семьи, которым нужен единый ответственный сервис вместо случайных мастеров;
- собственники элитной недвижимости, где важны тишина, аккуратность и отчётность.

2. Почему цена выше случайного объявления

Фактор	Ценность для клиента
Один менеджер	Не нужно каждый раз объяснять объект новому человеку.
Фотоотчёты	Можно контролировать работу удалённо.
Приоритет	Заявка обрабатывается быстрее, особенно при абонементе.
Договор	Условия, гарантия и ответственность фиксируются письменно.
Безналичный расчёт	Удобно для бизнеса и регулярного обслуживания.

3. Форматы сотрудничества

Формат	Что входит	Кому подходит
Разовый выезд	Одна или несколько задач за визит.	Квартира, дом, офис.
Месячный пакет	Плановые визиты и приоритетная обработка.	Семьи и небольшие офисы.
B2B договор	Регулярное обслуживание, отчётность, безнал.	Магазины, офисы, объекты.
Премиальный объект	Паспорт дома, контроль узлов, фотоотчёты.	Коттеджи и недвижимость под присмотром.

4. Предложение для бизнеса

Орден берёт на себя бытовую эксплуатацию объекта: мелкий ремонт, свет, сантехника, дверные узлы, крепёж, подготовка помещения, срочные заявки. Для регулярного обслуживания может вестись журнал работ и календарь профилактики.

Один сервис - несколько объектов - понятная отчётность - меньше простоя и бытового хаоса.

Важное примечание

Цены и сроки являются ориентировочными и требуют уточнения по объекту.